



# CHRISTIAN DIAMANTIDIS

Partner

EIP

## Berufliche Stationen

- // Executive Interim Partners, Partner.
- // AS&P GmbH, Managing Consultant.
- // Yamachi Electronics Germany GmbH, Production Manager.
- // PIV Drives GmbH, Managing Director CEO.
- // Voith Turbo GmbH & Co. KG, Senior Vice President / Vice Chairman (JV China).

## Ausbildung

- // DaimlerChrysler AG, Executive Development Programm.
- // INSEAD Fontainebleau, Managing Business
- // Beuth University of Applied Sciences  
Dipl. Ing. Automatisierungstechnik und Informatik

## Branchenschwerpunkte

- // Maschinen-/ Anlagenbau / Bahntechnik
- // Elektrotechnik/ Elektronik.
- // Verteidigungselektronik

## Fachliche Schwerpunkte

- // CEO / CRO / COO mittelständische Unternehmen.
- // Transformations-/ Change-Management.
- // Turnaround aller/ einzelner Unternehmensbereiche.
- // Liquiditäts- und Working Capital Management.
- // Performance Improvement / nachhaltige Kostensenkung.
- // Supply Chain Optimierung.
- // Operational Excellence / Lean Production.
- // Planung / Neubau / Inbetriebnahme/ Führung von internationalen Produktionsstätten.
- // Standortverlagerungen, - Konsolidierungen und -Schließungen.

## Ausgewählte Referenzen

- // Managing Director/ CEO eines Herstellers von Industriegetrieben – Projektgeschäft – 70 Mio. Euro Umsatz/ 500 MA, Turnaround, Strukturpassungen und stringente Kostenoptimierung in allen Bereichen. Verringerung der eigenen Wertschöpfungskette durch konsequentes Outsourcing von B/C Teilen. Standardisierung/ Plattformimplementierung. Insgesamt 6.5 Mio. Euro jährliche Einsparung, Verbesserung der Liefertreue um 50% sowie die Reduktion von Durchlaufzeiten um 30%.
- // Senior Vice President Elektromechanische Antriebstechnik – Projektgeschäft – 110 Mio. Euro Umsatz/ 300 MA, weltweite P&L Verantwortung mit starkem internationalem Wachstum. Planung, Neubau, Umzug und Inbetriebnahme internationaler Montagelinien und -Werke in China (2), den USA und Deutschland sowie Standortbereinigungen. Aufbau internationaler Lieferantennetzwerke. Signifikante Verbesserung Liefertreue um 40%, Steigerung der Produktivität um 30%.
- // Production Manager eines Herstellers von Steckverbindern, Kabelkonfektionen und Testadaptern – Produkt-/Projektgeschäft - 120 MA, Planung, Neubau, Umzug sowie, kosten- und termingerechte Inbetriebnahme neuer Betriebsstätte trotz Covid Einfluss. Implementierung neuer Ablauf- und Aufbauorganisation, Standardisierung/ Plattformimplementierung, Supply Chain Optimierung, Verbesserung Liefertreue um 23% sowie die Reduktion der Durchlaufzeiten um 25%.
- // Projektleiter für die Restrukturierung eines Geschäftsbereichs mit 550 Mio. Euro Umsatz – Bildung von international agierender Produktgruppen unter organisatorischer Entflechtung von Zentralbereichen und Neu- und Umbau assoziierter Produktionsstätten. Budget 50 Mio. Euro
- // Managing Consultant für Performance-, Struktur-, Prozess Analysen, Maßnahmenableitung und strukturelle Veränderung eines R&D Bereichs mit 500 MA bei einem Weltmarktführer der optischen Messtechnik. Erfolgreiche Durchführung der kulturellen und organisatorischen Transformation, Führungskräfteworkshops sowie Begleitung der internen Change-Management Teams.